РОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ПРОДАЖ 2013
КРУПНЕЙШИЙ ФОРУМ ПО ПОСТРОЕНИЮ, РАЗВИТИЮ И АВТОМАТИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ

С 30 октября по 2 ноября в Москве пройдет Российская Неделя Продаж 2013 – крупнейший ежегодный форум по построению, развитию и автоматизации системы продаж. Заявленное число делегатов – более 1000 человек. Доступна онлайн-трансляция. Впервые на одной площадке соберутся все топовые эксперты в области продаж России и СНГ.
Первый день будет посвящен стратегическим и кадровым вопросам построения профессиональной системы продаж. На втором дне будут рассматриваться масштабирование и повышение эффективности отделов продаж. В третий день будут обсуждаться вопросы автоматизации, программное и техническое обеспечение отделов продаж. Начиная с гарнитуры и заканчивая CRM- системой, а также способы поддержки отдела продаж с помощью инструментов Интернет маркетинга, Email-маркетинга и ретаргетинга. В конце третьего дня гостей ожидает шоу - лекция «продажи и ЖЖизнь». А для VIP- участников предусмотрена специальная программа, включающая ужин со спикерами и персональный разбор кейсов делегатов. В четвертый день пройдет тренинг для менеджеров по продажам, на котором будут отработаны навыки активного привлечения клиентов, проведения переговоров и презентаций. Тренинг будет максимально полезен, как для новичков, так и для опытных специалистов и позволит им выйти на новый профессиональный уровень.

Среди спикеров: Константин Бакшт - владелец "Капитал Консалтинг", Радмило Лукич – руководитель компании "SALECRAFT", Сергей Азимов – эксперт по переговорам, Андрей Парабеллум - Основатель "Infobusiness2.ru", Евгений Колотилов - эксперт по оптовым продажам, Василий Воропаев - Основатель "Free-lance.ru", Дмитрий Норка - Главный редактор журнала "Личные продажи".

В рамках Форума состоится ярмарка вакансий, на которой молодые специалисты, желающие построить карьеру в области продаж, смогут найти работу в крупных кампаниях.

Регистрация на событие проходит на сайте "РОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ПРОДАЖ 2013".